



中小企業のための

「価格交渉」

講習会 in 宮崎

参加費 **無料**

物価高騰、円安など、厳しい経営環境を乗り越える
鍵は「価格交渉力」にあります。

値上げを切り出せない 取引先との関係

悪化が不安 根拠の示し方が分からない

そんな悩みを抱える中小企業の経営者・営業責任者
の方のための価格交渉講習会です。

開催情報

10月2日(金) 14:00～15:30(13:30開場)

宮日会館 11階ホール

開催内容

価格交渉に関する講習会

講師情報

大山 昇氏(中小企業診断士/ITストラテジスト)

申込
方法

開催情報の確認・お申し込みはこちらから。

<https://forms.gle/E2TiNayJYpRbteZb8>



講習会のポイント

価格転嫁を
成功させる 事前準備

データを活用した
説得力のある説明法

取引先との関係を
壊さない伝え方

事例から学ぶ
成功ケース

講習会に関する
お問い合わせ先

宮崎日日新聞社事業部

電話番号: **0985-26-9303**

E-mail: kakaku_koushou@the-miyanichi.co.jp

受付時間: **平日** 午前9時～正午、午後1～5時

■主催/宮崎日日新聞社 ■共催/宮崎県



経済産業省

